ชื่อหัวข้อ	การส่งเสริมการขายบัตรสมาชิกรายปี กรณีศึกษา โรงหนังเมอเจอร์ ซีนีเพล็กซ์
	Sale Promotion The Membership of Major Cineplex Amatanakorn Chonburi
ชื่อนักศึกษา	วรัณสิรินทร์ พานสมเดช
อาจารย์ที่ปรึกษา	ดร. ปิยภา แดงเดช
สาขาวิชา	การตลาดดิจิทัล
คณะ	บริหารธุรกิจ
พ.ศ.	2567

บทคัดย่อ

ในการปฏิบัติงานสหกิจ โดยจะมีการขายบัตรสมาชิกรายปี แบบเสนอส่วนลดที่ใช้ได้ทันทีในการซื้อตั๋วหนังครั้งแรกและครั้งต่อไปโดยมีส่วนลดที่นั่งละ30บาทสูงสุด20สิทธิ์ต่อปีสำหรับเจ้าของบัตรสามารถดูหนังฟรีภายในสัปดาห์ดเกิด1เรื่องบัตรส่วนลดเป็นอีกหนึ่งแนวทางในการเพิ่มรายได้เมเจอร์

SPU CHONBURI