หัวข้อโครงงาน	ระบบสารสนเทศการจำหน่ายเครื่องดื่มและคำนวณค่าคอมมิชชั่น กรณีศึกษาร้านพาราไดซ์คลับ
ชื่อนักศึกษา	นางสาวจันทิมาแสงเนตรรหัสนักศึกษา 54714725
อาจารย์ที่ปรึกษา	อาจารย์อุบลวรรณ ลิ้มสกุล
อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม	ดร.เศรษฐชัย ชัยสนิท
สาขาวิชา	คอมพิวเตอร์ธุรกิจ
คณะ	เทคโนโลยีสารสนเทศ มหาวิทยาลัยศรีปทุม วิทยาเขตชลบุรี
พ.ศ.	2556

บทคัดย่อ

การศึกษาครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อพัฒนาระบบสารสนเทศการจำหน่ายเครื่องดื่มและคำนวณค่าคอมมิชชั่น กรณีศึกษาร้านพาราไดซ์คลับ โดยกระบวนการพัฒนาระบบนำวงจรSystems development Life Cycle (SDLC) มาใช้ รวมทั้งการศึกษาทฤษฎีที่เกี่ยวข้อง เครื่องมือที่ใช้ในการศึกษาครั้งนี้ประกอบด้วยโปรแกรม Microsoft Visual Studio 2008 และโปรแกรม Microsoft Offices Access 2007ผลจากการศึกษาพบว่าระบบสารสนเทศการจำหน่ายเครื่องดื่มและคำนวณค่าคอมมิชชั่น กรณีศึกษาร้านพาราไดซ์คลับมีการพัฒนาและการดำเนินการได้อย่างมีคุณภาพตามหลักการและกระบวนการจำหน่ายสินค้าซึ่งเหมาะสมกับกระบวนการจำหน่ายสินค้าและสามารถนำไปใช้ในการจัดการข้อมูลพื้นฐานการสั่งซื้อสินค้า การรับสินค้า การขายสินค้าและคำนวณค่าคอมมิชชั่น ตลอดจนการจัดทำรายงานเพื่อสนับสนุนการตัดสินใจให้แก่เจ้าของกิจการได้ ซึ่งสามารถสรุปผลได้ว่าระบบสารสนเทศการจำหน่ายเครื่องดื่มและคำนวณค่าคอมมิชชั่น กรณีศึกษาร้านพาราไดซ์คลับมีประสิทธิภาพและมีความเหมาะสมกับกระบวนการจำหน่ายสินค้าและคำนวณค่าคอมมิชชั่น

SPU CHONBURI

Project Title	Information System for Selling Drinks and Installing Commission Calculated System ISSDCC: A Case Study of Paradise Club
Student Name	Ms.Janthima SangnetStudent ID 54714725
Advisor	Ms.Ubonwan Limsakul
Co-advisor	Mr. Settachai Chaisanit(Ph.D.)
Major	Business Computer
Faculty	School of Information Technology, Sripatum University Chonburi Campus
Year	2556

ABSTRACT

Theobjective of this study wasto development of information system for selling drinks and installing commission calculated system: acase study of Paradise Club.Application development process was applied to collect system using Systems development Life Cycle (SDLC), as well as documentary studies. The application has to developing via Microsoft Visual Studio 2008 and Microsoft Access 2007. The results of this study found that information system for selling drinks and installing commission calculated system: a case study of Paradise Club has been developed and implemented according to high quality of principles and activity processes. The system can managed the fundamental data, products ordering, products receiveing, products selling and commission calculated. However, theinformation system for selling drinks and installing commission calculated system: a case study of Paradise Clubsuitable to solve distribution process effectively. This can concluded that the developed application can be utilized for the objectives.

SPU CHONBURI