หัวข้อโครงงาน ระบบสารสนเทศการจำหน่ายเครื่องใช้ไฟฟ้า กรณีศึกษา ร้านบางปะกงเครื่องใช้ไฟฟ้า

ชื่อนักศึกษา นางสาวประภาพร จักรจุ่ม
นางสาวธัญพร สิงห์เชื้อ

อาจารย์ที่ปรึกษา อาจารย์ปัณฑ์ชณิช เพ่งผล

อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม อาจารย์ณพัชร์วดี แสงบุญนำ หงษ์ทอง

สาขาวิชา คอมพิวเตอร์ธุรกิจ

คณะ เทคโนโลยีสารสนเทศ

พ.ศ. 2559

บทคัดย่อ

โครงงานนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อพัฒนาระบบสารสนเทศการการจำหน่ายเครื่องใช้ไฟฟ้า กรณีศึกษา ร้านบางปะกงเครื่องใช้ไฟฟ้า โดยศึกษาทฤษฎีที่เกี่ยวข้องและมีการนำวงจรการพัฒนาระบบ (SDLC) มาใช้ ระบบที่พัฒนาขึ้นสามารถใช้งานบนเครื่องคอมพิวเตอร์ส่วนบุคคลการพัฒนาระบบคณะผู้จัดทำได้เลือกใช้ภาษา Visual Studio 2015 และใช้ Microsoft Office Access 2010 เป็นระบบฐานข้อมูล ในแต่ละส่วนของโปรแกรมมีการสนับสนุนกระบวนการทำงานให้สามารถจำหน่ายเครื่องใช้ไฟฟ้าได้อย่างสมบูรณ์ และเจ้าของกิจการสามารถดูรายงานต่าง ๆ เพื่อช่วยในการตัดสินใจในการดำเนินธุรกิจ

จากผลการศึกษาพบว่า ระบบสารสนเทศการจำหน่ายเครื่องใช้ไฟฟ้า กรณีศึกษา ร้านบางปะกงเครื่องใช้ไฟฟ้า มีการดำเนินงานอย่างมีประสิทธิภาพและเหมาะสมกับกระบวนการทำงาน โดยระบบดังกล่าวได้นำไปใช้และแก้ปัญหาทางธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพและผลที่ได้รับจากการประเมินความพึงพอใจของผู้ใช้ระบบในด้านการทดสอบระบบด้านฟังก์ชันการทำงานต่าง ๆ ในภาพรวมอยู่ในระดับดี ($\bar{x}$ = 3.90, SD. = 0.70) ส่วนการทดสอบระบบด้านความสามารถในการใช้งานในภาพรวมอยู่ในระดับดี ($\bar{x}$= 3.68, SD. = 0.76)

คำสำคัญ : ระบบสารสนเทศ, การจำหน่าย, เครื่องใช้ไฟฟ้า

SPU CHONBURI

Project Title Sale Information System for Electric Equipment: A Case Study of Bangpakong Electronics Shop

Student Name Miss Prapaporn Chakchum

Miss Thanyaporn Singchuea

Advisor Miss Punchanit Phangphol

Co-advisor Mrs. Napatwadee Sangboonnum Hongthong

Major Business Computer

Faculty School of Information Technology, Sripatum University Chonburi Campus

Year 2016

ABSTRACT

The project aims to develop an Sale Information System for Electric Equipment: A Case Study of Bangpakong Electronics Shop. The Systems Development Life Cycle (SDLC), which included education theories. The website utilized Microsoft Visual Studio 2015 and Microsoft Office Access 2010 as a database management system. Each part of the program were supported the process and functions of Sale Information System adequately. The product owner can also view the reports and utilize them to aid decision making.

The study found that Sale Information System for Electric Equipment: A Case Study of Bangpakong Electronics Shop. were incorporated into the new system and now work more efficiently to meet the requirements of the business processes and facilitate users more efficiently. The results of the evaluation of user satisfaction with the system found that the systems functional testing ensured that the quality were average 3.90 and standard deviation were 0.70. The system performances were average 3.68 and standard deviation were 0.76.

Key Words: Information System, Sale, Electronics

SPU CHONBURI