หัวข้อโครงงาน ระบบสารสนเทศการจำหน่ายไม้แปรรูป กรณีศึกษา วงษ์ดีไทยการไม้
คณะผู้จัดทำ นายพลวัฒ วงษ์ดีไทย รหัสนักศึกษา 56708150
นายธนัญชัย ศรีวิชัย รหัสนักศึกษา 56704390
อาจารย์ที่ปรึกษา อาจารย์วีณา คงพิษ
อาจารย์ที่ปรึกษาร่วม อาจารย์สราวุธ เวชสุขสวัสดิ์
สาขาวิชา คอมพิวเตอร์ธุรกิจ
คณะ เทคโนโลยีสารสนเทศ มหาวิทยาลัยศรีปทุม วิทยาเขตชลบุรี
พ.ศ. 2559

บทคัดย่อ

โครงงานนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อพัฒนาระบบสารสนเทศการจำหน่ายไม้แปรรูป กรณีศึกษา วงษ์ดีไทยการไม้ โดยศึกษาทฤษฎีที่เกี่ยวข้องและมีการนำวงจรการพัฒนาระบบ (SDLC) มาใช้ ระบบที่พัฒนาขึ้นสามารถใช้งานบนเครื่องคอมพิวเตอร์ส่วนบุคคล การพัฒนาระบบคณะผู้จัดทำได้เลือกใช้ภาษา Visual Basic สำหรับพัฒนาโปรแกรมและใช้ Microsoft SQL Server เป็นระบบจัดการฐานข้อมูล ในแต่ละส่วนของโปรแกรมมีการสนับสนุนกระบวนการการทำงานให้สามารถจำหน่ายไม้แปรรูป ได้อย่างสมบูรณ์ และเจ้าของกิจการสามารถดูรายงานต่าง ๆ เพื่อช่วยในการตัดสินใจในการดำเนินธุรกิจ

จากผลการศึกษาพบว่า ระบบมีการดำเนินการอย่างมีประสิทธิภาพและเหมาะสมกับกระบวนการทำงาน โดยระบบดังกล่าวได้นำไปใช้และแก้ปัญหาทางธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ และผลที่ได้รับจากการประเมินความพึงพอใจของผู้ใช้ระบบในด้านการทดสอบระบบ ด้านฟังก์ชันการทำงานต่าง ๆ ในภาพรวมอยู่ในระดับดีมาก ($\bar{X}$= 4.56, SD. = 0.47) ส่วนการทดสอบระบบด้านความสามารถในการใช้งานในภาพรวมอยู่ในระดับดี ($\bar{X}$= 4.32, SD. = 0.58)

คำสำคัญ: ระบบสารสนเทศ การจำหน่าย ไม้แปรรูป

SPU CHONBURI

Project Title Sales Information Systems for Wood Lumber Product: A Case Study of Wongdee Thai

Student Name Mr.Ponlawat Wongdeethai

Mr.Thananchai Srivichai

Adviser Miss Veena Khongpit

Mr.Sarawut Wethsuksawat

Major Business Computer

Faculty School of Information Technology, Sripatum University-Chonburi Campus

Year 2016

ABSTRACT

The project aims to develop an sale information systems for wood lumber product: a case study of Wongdee Thai. The systems development life cycle (SDLC) which included education theories. The website utilized Visual Basis and Microsoft SQL Server as a database management system. Each part of the program develop and supported the process and function of sale information systems adequately. The product owner can also view the report and utilize them to aid decision making.

The study found that sale information systems for wood lumber product: a case study of Wongdee Thai were incorporated into the new system and now work more efficiently to meet the requirements of the business process and facilitate users more efficiently. The results of the evaluation of user satisfaction with the system found that the systems functional testing ensured that the quality were average 4.56 and standard deviation were 0.47. The system performances were average 4.32 and standard deviation were 0.58.

Key Words: Sales Information Systems, Wood Lumber Product, WongDee Thai

SPU CHONBURI